

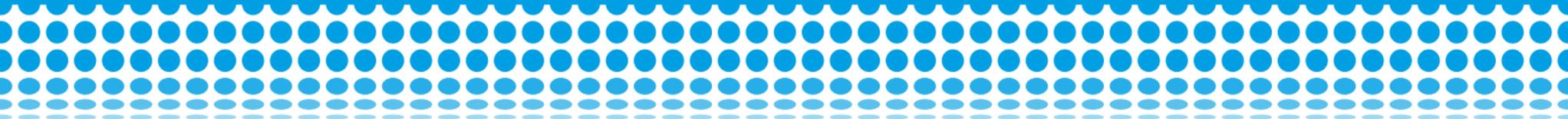


Dental Curriculum

Einladung zum Pluradent „Dental Curriculum“ in Hamburg
vom 09. August 2013 bis 18. Januar 2014



engagiert
wegweisend
partnerschaftlich



Herzlich willkommen zum Pluradent „Dental Curriculum“

- vom 09. August 2013 bis 18. Januar 2014
- in der Pluradent Niederlassung Hamburg,
im Haspa Kompetenz-Center für Heilberufe,
im Implantatzentrum Alster
- Veranstaltung Faszination Implantologie
- Veranstaltung Dental Start Up
- Veranstaltung Dentale Betriebswirtschaft

Fit für die Praxis

In der Assistenzzeit wird der Grundstein für eine erfolgreiche berufliche Zukunft gelegt. Fachliche Weiterbildung und der sichere Umgang mit modernen Behandlungsmethoden sollten dabei ebenso in Ihrem Fokus stehen wie die essenziellen Fragen zur Existenzgründung.

Renommierte Hamburger Zahnärzte mit Schwerpunkten in Implantologie und Chirurgie geben Ihnen tiefe Einblicke in ihren Praxisalltag sowie wertvolle Behandlungstipps. Experten für zahnärztliche Gründungen stehen Ihnen Rede und Antwort.

Kleine Teilnehmergruppen fördern den kollegialen Austausch. Für Qualität und Abwechslung ist gesorgt. Profitieren Sie von den wertvollen Tipps der Experten.

Wir freuen uns auf Sie – Ihr Pluradent Team!



Faszination Implantologie Teil 1

Veranstaltungs-
termin: Freitag, 9. August 2013
von 17.00–21.00 Uhr

Teilnahme-
gebühr: € 35,- pro Person
(zzgl. gesetzl. MwSt.)

Teilnehmerzahl: max. 15 Personen

Ort: Pluradent Niederlassung Hamburg

17.00–21.00 Uhr

- Welches Entwicklungspotenzial steckt in der Implantologie?
- Grundlagen in der Implantologie
- Die Bedeutung der prothetischen Planung in der Implantologie (Backward Planning)
- Röntgen- und Bohrschablone, Wax-Up, provisorische Versorgung
- Hands-on-Training am Kunststoffkiefer (Step by Step)

Referenten:

Dr. Jan Klenke, Praxis Dr. Klenke und Regel; Nina Müßener und Sven Lenzner, Camlog Vertriebs GmbH

18.30–19.00 Uhr

Pause mit Fingerfood

Dental Start Up

Veranstaltungs-termin:	Samstag, 14. September 2013 von 09.30 – 14.30 Uhr
Teilnahme-gebühr:	keine
Teilnehmerzahl:	max. 20 Personen
Ort:	Pluradent Niederlassung Hamburg

09.30 – 10.15 Uhr Gemeinsames Frühstück

- 10.15 – 11.00 Uhr
- Welche Erwartungen hat ein Arbeitgeber an die Bewerbung und den Bewerber?
 - Die fünf besten Gründe, nicht genommen zu werden
 - Qualitätsmerkmale für eine gute Assistentenstelle

Referent: Dr. Jan Klenke, Praxis Dr. Klenke und Regel

- 11.00 – 12.00 Uhr
- Verdienstmöglichkeiten von Assistenzzahnärzten in Hamburg und Umgebung

Referenten:	<ul style="list-style-type: none">• Welche Versicherungen brauche ich nicht? Eva-Christina Eggert, Haspa für Heilberufe und Martin Schnautz, HORBACH Wirtschaftsberatung	13.30 – 14.30 Uhr	<ul style="list-style-type: none">• Wie finde ich eine Assistentenstelle?• Die Initiativbewerbung• Übersicht über den Online-Stellenmarkt• Bei welchen Institutionen muss ich mich wann anmelden?
12.00 – 12.45 Uhr	Pause mit Brunch	Referent:	Alexander Schmitt, Pluradent Praxisbörse
12.45 – 13.30 Uhr	<ul style="list-style-type: none">• Wie muss eine gute Bewerbung aussehen?• Welche Vorbereitungen muss ich für ein Vorstellungsgespräch treffen und was ist hierbei zu beachten?		
Referentin:	Dörte Kruse, Tafuro & Team		

Faszination Implantologie Teil 2 mit Live-OP

Veranstaltungs-
termin: Freitag, 25. Oktober 2013
von 16.00–21.00 Uhr

Teilnahme-
gebühr: € 35,- pro Person
(zzgl. gesetzl. MwSt.)

Teilnehmerzahl: max. 15 Personen

Ort: Pluradent Niederlassung Hamburg

16.00–17.00 Uhr **Digitale Abformung**
Referent: Tom Blanck, Pluradent Spezialist

17.00–21.00 Uhr

- Einfache Freilegung
- Abformung offen und geschlossen
- Wie muss ein Fu-Löffel aussehen
- Abformmaterialien, Bissregistrator
- Handhabung Gingivaformer
- Übungen in Theorie und Praxis (Camlog stellt Modelle und Abformpfosten bereit)

Referenten: Dr. Jan Klenke, Praxis Dr. Klenke und Regel; Nina Müßener und Sven Lenzner, Camlog Vertriebs GmbH

18.30–19.00 Uhr Pause mit Fingerfood

Dentale Betriebswirtschaft Teil 1

Veranstaltungs-termin:	Samstag, 30. November 2013 von 09.30 – 18.00 Uhr	09.30 – 10.00 Uhr	Gemeinsames Frühstück
Teilnahme-gebühr:	€ 35,- pro Person (zzgl. gesetzl. MwSt.)	10.00 – 11.00 Uhr	<ul style="list-style-type: none">• Wie erkenne ich Standorte für eine wirtschaftlich erfolgreiche Praxisübernahme oder Praxisneugründung?• Standortanalyse, Benchmarks und Rahmendaten
Teilnehmerzahl:	max. 15 Personen	Referent:	Alexander Schmitt, Pluradent Praxisbörse
Ort:	Pluradent Niederlassung Hamburg und Haspa Kompetenz-Center für Heilberufe	11.00 – 12.00 Uhr	<ul style="list-style-type: none">• Praxiskonzepte anhand von Beispielen• Welche Konzepte eignen sich für meinen Praxisstandort?• Die Konzepte in Vorbereitung auf den Businessplan
		Referent:	Alexander Schmitt, Pluradent Praxisbörse

12.00 – 15.00 Uhr	Gemeinsames Essen im Restaurant „Die Bank“. Für den Transfer ist gesorgt. Anschließend Fußweg zum Haspa Kompetenz-Center für Heilberufe.	Referent:	(Umbauten, Marketing, Einrichtung, Material, Personal, etc.) Alexander Schmitt, Pluradent Praxisbörse
15.00 – 16.00 Uhr	<ul style="list-style-type: none">• Der Businessplan – Voraussetzung für die Finanzierung, Struktur und Inhalt• Was lesen Banken „zwischen den Zeilen“?	17.00 – 18.00 Uhr	Controlling – Welche Mittel habe ich, die wirtschaftlichen Faktoren meiner Praxis regelmäßig zu erfassen und zu beeinflussen?
Referentin:	Eva-Christina Eggert, Haspa für Heilberufe	Referent:	Herwig Porada, fischer.porada+partner Steuerberatungsgesellschaft
16.00 – 17.00 Uhr	Die Investitionsplanung – was kommt an notwendigen Investitionen bei einer Übernahme auf mich zu?	18.00 – 18.30 Uhr	Transfer mit Taxen zurück in die Pluradent Niederlassung Hamburg

Dentale Betriebswirtschaft Teil 2

Veranstaltungs-
termin: Samstag, 18. Januar 2014
von 09.30 – 18.00 Uhr

Teilnahme-
gebühr: € 35,- pro Person
(zzgl. gesetzl. MwSt.)

Ort: Pluradent Niederlassung Hamburg

09.30 – 10.00 Uhr Gemeinsames Frühstück

10.00 – 11.00 Uhr **Praxismarketing – Die Zahnarzt-
praxis zur Marke machen**
Referentin: Gianna Possehl, Business Coach und
Trainerin

11.00 – 12.00 Uhr **Praxisorganisation und Personal-
wesen. Wie motiviere ich langfristig
meine Mitarbeiter?**
Referentin: Melanie Pohl, prodent consult

12.00 – 15.00 Uhr Gemeinsames Essen im „Literatur-
hauscafé“. Für den Transfer ist
gesorgt. Im Anschluss Rundgang

	durch die Praxis des Implantatzentrum Alster.	17.00 – 18.00 Uhr	Von der Planung zur Montage – Was muss bei einer professionellen Planung einer Praxisübernahme oder Praxisneugründung beachtet werden?
15.00 – 16.00 Uhr	Rechtliche Fallstricke bei Übernahme- und Mietverträgen	Referenten:	Jessica Sabionski, Innenarchitektin und Stephan Pflugradt, Montageleiter Pluradent
Referent:	Dr. Felix Heimann, Kanzlei Dr. Matzen und Partner		
16.00 – 17.00 Uhr	Der Weg zur Traumpraxis – fachliche und menschliche Voraussetzungen für die Selbstständigkeit	18.00 – 18.30 Uhr	Transfer mit Taxen zurück in die Pluradent Niederlassung Hamburg
Referent:	Dr. Leyli Behfar, Implantatzentrum Alster		

Ihre Referenten



Dr. Leyli Behfar

Oralchirurgin • Implantatzentrum Alster • Tätigkeitsschwerpunkte: Paradontologie und Implantologie • Mitglied des Prüfungsausschusses Oralchirurgie der Zahnärztekammer Hamburg



Tom Blanck

CAD/CAM Spezialist,
Pluradent AG & Co KG



Eva-Christina Eggert

Kundenbetreuung • Hamburger Sparkasse • Tätigkeitsschwerpunkte: ganzheitliche Finanzberatung aller Mediziner im privaten und unternehmerischen Bereich, Begleitung bei der Niederlassung, Beratung bei Praxisabgaben, Immobilienfinanzierungen, Absicherung und Vorsorge, Anlageberatung, Leasing, Finanzierung von Praxisausstattungen



Dr. Felix Heimann

Rechtsanwalt • Kanzlei Dr. Matzen und Partner • Referent und Autor zu medizin- und gesundheitsrechtlichen Themen • Mitglied Arbeitsgemeinschaft Medizinrecht im Deutschen Anwaltverein • Mitglied in der Deutschen Gesellschaft für Kassenarzt-recht



Dr. Jan Klenke

Zahnarzt • Gemeinschaftspraxis mit Zahnarzt Christian Regel • Fortbildung Implantologie der DGZI • Vom BDIZ geprüfter Tätigkeitsschwerpunkt Implantologie • Geprüfter Experte der Implantologie durch die DGO • Postgraduierten Fortbildung „conscious sedation and pain management“ am Eastman Dental College in London • Mitglied in der DGZMK, DGP, DGOI, DGZI, DGI, BDIZ • Vorträge und Kurse zum Thema Implantologie und Ästhetik



Dörte Kruse

Geschäftsführerin von Tafuro & Team • Diplomierte Volkswirtin, ZFA und Business Coach (dvct) • Gründete gemeinsam mit Francesco Tafuro die Coachingagentur Tafuro & Team – Coaching, Consulting & Controlling für Zahnärzte und Ärzte • Fachbuch „Unternehmen Zahnarztpraxis – die Bausteine des Erfolgs“



Sven Lenzner

Vertriebsmanager,
Camlog Vertriebs GmbH

Nina Müßener

Vertriebsmanagerin,
Camlog Vertriebs GmbH



Stephan Pflugradt

Montageleiter, Pluradent AG & Co KG



Melanie Pohl

prodent consult • Fachwirtin im SGW
• Praxismanagerin • Consultant



Herwig Porada

Diplom-Oeconom • Steuerberater •
fischer.porada+partner Steuerbera-
tungsgesellschaft



Gianna Possehl

Business Coach und Trainerin • Dozentin und Fachbuchautorin • Executive Coaching für MedizinerInnen • Führungskräfte-Training für MedizinerInnen • Kommunikationstraining für MedizinerInnen • Leitlinienentwicklung für Arztpraxen • Teamentwicklung/Mitarbeitermotivation



Jessica Sabionski

Innenarchitektin,
Pluradent AG & Co KG



Alexander Schmitt

Pluradent Praxisbörse,
Pluradent AG & Co KG



Martin Schnautz

Gelernter Bankkaufmann/Bankbetriebswirt • HORBACH Wirtschaftsberatung GmbH • Spezialisierung über die Tätigkeit bei der Deutschen Apotheker- und Ärztebank auf die ganzheitliche Betreuung des akademischen Heilberufes mit dem Schwerpunkt Zahnmedizin

Und was können wir noch für Sie tun?

Das Pluradent Leistungsspektrum:

- **Wegweisende Konzepte**

Bauen Sie mit uns Ihr Behandlungsspektrum durch eine erfolgreiche Positionierung gezielt aus.

- **Attraktive Raumkonzepte**

Planung, Innenarchitektur, Design und Kommunikation – bringen Sie mit uns Ergonomie und Gestaltung Ihrer Praxis in Einklang.

- **Vielseitige Fortbildungsangebote**

Pflegen Sie Kontakte und nutzen Sie die Impulse unserer Seminare, Fortbildungen und Symposien.

- **Professionelle Praxisgründung & -übergabe**

Diskret abgeben, erfolgreich gründen – profitieren Sie von unserer Erfahrung und Professionalität.

- **Zuverlässiger Technischer Service**

Sichern Sie die umfassende Verfügbarkeit Ihrer Einrichtung durch Instandsetzung, Wartung und Notfallmanagement.

- **Ganzheitliche Beratung**

Qualitätsmanagement, Abrechnungssystematik, Prozesse und Praxismarketing – schöpfen Sie mit uns die Potenziale Ihrer Praxis voll aus.

- **Optimale Produkte**

Treffen Sie mit uns die richtige Entscheidung für Ihren gesamten Materialeinkauf.

- **Individuelle Netzwerklösungen**

Hard- und Software, IT-Netzwerke, Digitale Praxis – schaffen Sie mit uns einen funktionalen und funktionierenden Workflow.

Pluradent AG & Co KG

Weidestraße 122c • D-22083 Hamburg

Tel. 0 40/32 90 80-0 • Fax 0 40/32 90 80-10

E-Mail hamburg@pluradent.de

www.pluradent.de